

Besprechungstechnik "Zur Sache"® „shorten your meeting time“

Professionalität in der Besprechungstechnik beschleunigt Ihre Entscheidungsprozesse und führt zur Verkürzung Ihrer Meetings bis zu 80%

Zielgruppe:

B-1 Manager
B-2 Manager
Funktionäre
Geschäftsleiter
Rb-1 Manager (SGF-Leiter / Abteilungsleiter)

Ziele:

Sie wissen die versteckten Regeln, nach denen die Meinungsbildung in Gruppen vor sich geht. Als Besprechungsleiter/in wie auch als Diskussionsteilnehmer/in lernen Sie das Geschehen in der Runde aus der souveränen Überblicksperspektive zu verfolgen. Sie lassen sich nicht vom Hickhack der Für- und Wider-Argumente vereinnahmen, sondern haben die verfahrenstechnische Steuerung der Diskussion als Ziel: Sie führen Regeln der Konventionen ein, die eine effiziente Arbeit erfordern. Gruppendynamische Spannungen, Angriffe gegen Ihre Autorität als Leiter erleben Sie nicht mehr als bedrohlich. Vielmehr nutzen Sie derartige Situationen geschickt, um Ihre Rolle weiter zu festigen.

Das Seminar vermittelt verblüffend wirksame Prinzipien, wie Sie als Besprechungsleiter/in auf der Winner-Seite zu stehen kommen: souverän in der Ausstrahlung, erfolgreich in der Steuerung der Gruppendynamik und anerkannt als Autorität.

Als Diskussionsteilnehmer/in erlernen Sie elementare Regeln, wie Sie die Diskussion im Sinne Ihrer Interessen mitsteuern und damit als Winner verlassen.

NEU: Download - Möglichkeit aller Videos ihrer optimierten Diskussions- und Moderationsbeiträge beim finalen Realitätstraining (Diskussionsveranstaltung „IM ZENTRUM“)

Dieses offene Seminar mit durchschnittlich 12 Teilnehmern aus unterschiedlichen Branchen bietet die Chance für wertvolle persönliche A-Kundenkontakte für Raiffeisen.

Inhalt:

- Benchmark-Videos
- Optimierung der persönlichen Rhetorik und Körpersprache
- Erkennen der gegnerischen Argumentationslinie und Vorbereitung von Gegenargumentation
- Klassische Einstiegstechniken wie Anknüpfung, öffnendes Fallbeispiel oder Statistiken
- verfahrenstechnische Methoden wie Rot-Grün-Prinzip®, Fragetechnik, Pontius-Pilatus®
- 1:1 Realitätstraining angelehnt an der ORF-Diskussionssendung „IM ZENTRUM“
- „buddy“-Prinzip®: Coaching im Kleinteam und Ranking um Siegerpokal
- Langzeitwirkung durch intensives Videofeedback
- Effektives Erlebnistraining mit Fotoprotokoll innerhalb von 24 Std

Credits:

GL: Persönliche Kompetenz: 15 KompetenzCredits,
Kooperationskompetenz: 10 KompetenzCredits

Referent:

Mag. Peter Erik Czak, Universitätslektor,
Czak Managementseminare GmbH www.czak.at

Dauer:

3 Tage, 08.00 – 17.00 Uhr
Abendprogramm, daher ist Nächtigung unbedingt erforderlich